

## Webinars gratuitos para miembros de AECQ

### 1. **Cómo el COVID-19 cambiará el mundo de la venta B2B**

*Día 20 mayo de 2020*

*Hora de 16:00 a 17:00 horas*

**Online a través de Zoom**

#### **Descripción**

Parece haber un consenso generalizado que el COVID-19 está cambiando las interacciones comerciales. ¿Pero cómo, y con qué implicaciones para la gestión comercial?

En este webinar intentaremos arroyar algo de luz sobre los previsibles cambios en la venta B2B.

Consultar inscripción en [aecq@aecq.es](mailto:aecq@aecq.es)

### 2. **Dime cómo vendes y te diré tu edad: historia de las metodologías de ventas**

*Día 03 de junio de 2020*

*Hora de 16:00 a 17:00 horas*

**Online a través de Zoom**

#### **Descripción**

Frente a un cliente, presencialmente o virtualmente, ¿cómo nos comportamos? ¿Dedicamos el tiempo explicando productos, haciendo preguntas o qué más?

En el webinar explicaremos las distintas metodologías de ventas, y ventajas e inconvenientes de cada una.

Consultar inscripción en [aecq@aecq.es](mailto:aecq@aecq.es)

### - 3. **Las operaciones y capacitación de ventas: un elemento fundamental de una organización comercial eficaz**

*Día 09 de junio de 2020*

*Hora de 16:00 a 17:00 horas*

**Online a través de Zoom**

#### **Descripción**

En los últimos años las empresas B2B han realizado la importancia de estructurar y organizar el trabajo de ventas y de gestión comercial. En el webinar explicaremos los principales ejes de acción y el impacto en los resultados.

Consultar inscripción en [aecq@aecq.es](mailto:aecq@aecq.es)